

[O n t m o e t i n g]

*“Wat Vlaanderen betreft
is het de doelstelling tot de
top 3 te behoren”*

Envisan, met groeierende ambitie op de milieumarkt



Envisan werd in 1992 opgericht als gespecialiseerd bedrijf in bodem- en grondwatersanering. In 1996 werd Envisan een 100% dochter van de Groep Jan De Nul, waardoor het nieuwe groeimogelijkheden kreeg. Geert Ide, Head Environmental Department van de Groep Jan De Nul en in die hoedanigheid ook nauw betrokken bij Envisan, geeft ons wat meer uitleg. "Het oprichten van een milieubedrijf vergt zware investeringen. Als strategie kan je als bedrijf klein blijven en je beperken tot de Vlaamse grenzen ofwel groeien en proberen zowel op Europees als op internationaal vlak door te breken. De ambitie van Envisan is effectief doorgroeien en marktspeler worden op de Europese markt en op termijn ook op de wereldmarkt."

Oorspronkelijk beperkten de activiteiten van Envisan zich tot bodem- en grondwatersanering. Dankzij de integratie binnen de Groep Jan De Nul heeft Envisan de kans gekregen op een ruimere ontplooiing. Dit speelt op diverse vlakken. De solide financiële structuur van De Nul creëert opportuniteiten om aan grote buitenlandse aanbestedingen deel te nemen (bv. wanneer omzet een rol speelt bij de prekwificatie). De expertise van De Nul op het vlak van bagger- en civieltechnische werken, het manipuleren van materiaal (bv. bij het uitvoeren van die werken) en de ervaring inzake organisatie van grote projecten vormen een ideale voedingsbodem om de activiteiten van Envisan te verruimen en te verdiepen.

Naast de in situ en on-site sanering van bodem- en grondwaterverontreiniging beschikt Envisan nu ook over expertise op het vlak van het (her)inrichten van stortplaatsen en de aanleg van bekkens, de behandeling en berging van baggerspecie, slibverwerking en compostering. Bovendien beschikt Envisan in Gent over een vergund centrum voor de biologische, fysico-chemische en thermische behandeling van verontreinigde gronden. Op het vlak van grondreiniging werd recent geïnvesteerd in een mobiele thermische installatie, die zowel in Vlaanderen als in het buitenland ingezet kan worden. Bovendien wordt op korte termijn gestart



met de inplanting van een nieuw grondreinigingscentrum in Wallonië.

Het mag duidelijk zijn dat Envisan zich niet wil beperken tot de Vlaanderen. "Wat Vlaanderen betreft is het de doelstelling tot de top 3 te behoren, m.a.w. aan 80% van de offertes kunnen meedoen of gevraagd worden mee te doen. Daar is een zekere naamsbekendheid voor nodig, maar we voelen dat we daar stilaan goed zitten. Op Europees vlak wensen we binnen de 2 à 3 jaar een kwalitatieve marktspeler te zijn. Je mag niet vergeten dat de behoeften op Europees vlak sterk toenemen. Het betreft weliswaar in eerste instantie vooral projecten met betrekking tot de aanleg, herstel of sanering van stortplaatsen, maar de bodemproblematiek en de noodzaak aan gespecialiseerde technieken zoals grondreiniging zullen zich daar ook verder ontwikkelen. Veelal ontbreekt het ter plaatse aan kennis en middelen om zelf deze werken uit te voeren. Dit is trouwens een evolutie die niet enkel voorkomt in Oost-Europa. Met uitzondering van Nederland en Duitsland, die als koplopers gelden, is er in de meeste Europese landen nog veel werk aan de winkel."

Geert Ide verduidelijkt verder dat waar vroeger de voorafgaande studies en de eigenlijke aannemingswerken sterk gescheiden waren, de trend nu is om totaalprojecten aan te bieden. "Dit houdt in dat de exploitatie, of in het geval van afgewerkte stortplaatsen, de ontwikkeling, ook deel uitmaakt van de opdracht. In die gevallen wordt gezocht naar externe partners: in vele gevallen zijn dat lokale mensen, te meer omdat de vraag naar lokale tewerkstelling soms een vereiste uitmaakt van het project."

Wat de ambities op wereldniveau betreft, is Ide voorzichtiger: "De wereldmarkt is nog niet echt rijp voor dergelijke gespecialiseerde technieken. Veelal zit men nog in het stadium van bewustwording van de bodemproblematiek. Wij benaderen die markt dan ook sterk projectmatig en proberen bepaalde opportuniteiten te benutten. Het is van belang dat het project nauw aansluit bij de core-business van de groep of een bijzonder referentie kan betekenen. Hierbij speelt niet zelden het feit dat er in de nabijheid al een vestiging of lopend project van de groep bestaat zodat de

[Ontmoeting]

zware basis- en opstartkosten al gemaakt zijn."

Thermische reiniging - enig in Vlaanderen

Momenteel vindt op de site Borealis-Rechteroever in de Antwerpse haven een on-site reiniging met een mobiele thermische reinigingsinstallatie plaats. Een primeur voor Vlaanderen, en voor Envisan het resultaat van hard werken en veel testen - het bijstellen van de installatie gebeurt overigens nog altijd naarmate er meer praktijkervaring wordt opgedaan.

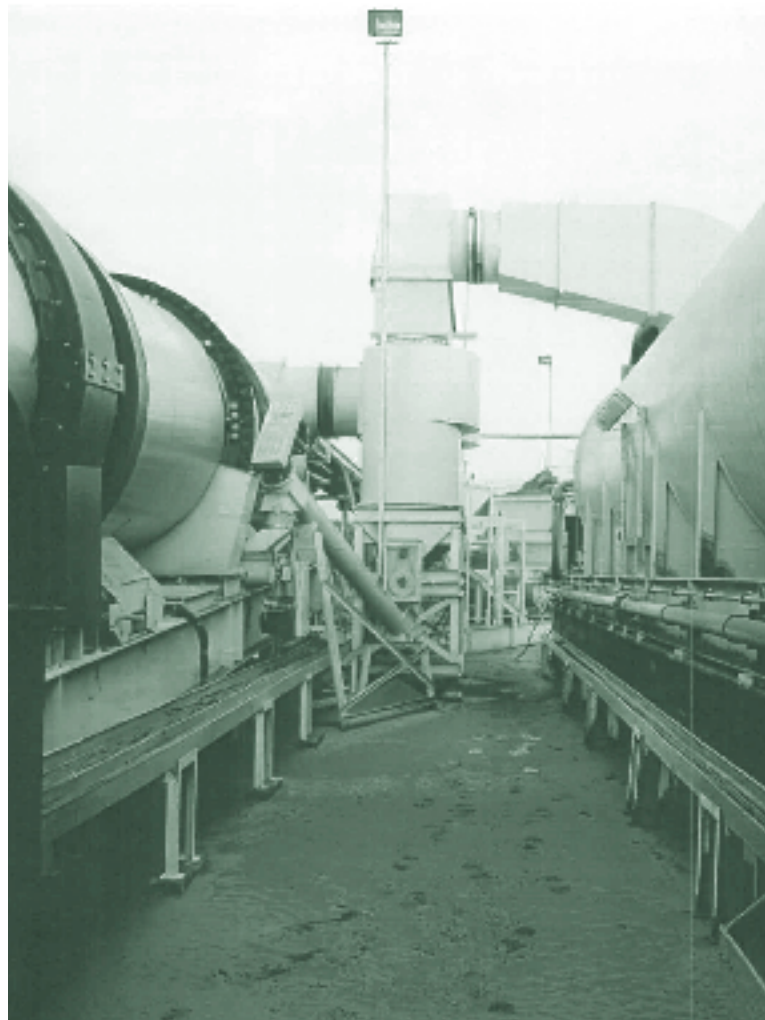
Klassiek zijn er drie manieren om gronden te reinigen. Bij (micro-)biologische reiniging worden polluenten door bacteriën afgebroken. Dit lukt niet voor alle polluenten omwille van de concentratie of omdat ze niet afbreekbaar zijn zoals zware metalen. Fysico-chemische reiniging maakt dan weer gebruik van een soort wastechniek waarbij de efficiëntie sterk afhangt van de aard van de grond - de techniek is geschikt voor zand- en lemige gronden. In feite is het effect van deze methode dat de verontreiniging wordt opgeconcentreerd in kleinere fracties.

"Thermische reiniging daarentegen heeft tot gevolg dat de verontreiniging volledig wordt verwijderd. Eerder dan verbranding betreft het een verdampingstechniek waarbij polluenten worden omgezet in koolstofdioxide en waterdamp. Deze techniek is niet geschikt voor zware metalen, wel voor organische polluenten die op een bepaald moment overgaan in dampfase."

Het verloop van de reiniging kan als volgt worden samengevat: in een eerste trommel (temperatuur tussen 350-550° C) verblijft de verontreinigde grond gedurende een tiental minuten zodat de polluenten (in gasfase) gescheiden worden van de grond. De gassen worden door cyclonen geleid waar het stof wordt afgescheiden. Dat stof wordt opnieuw in de trommel gebracht. De overige stroom gaat in een tweede verbrandingsunit waar de temperatuur tussen de 850 en 1100°C bedraagt en de stroom minstens 2 seconden verblijft, wat voldoende is om de polluenten af te breken. De stroom bevat nu nog voornamelijk waterdamp, koolstofdioxide en een beetje stof. De warme stroom wordt door 2 koelers geleid alvorens door een reeks mouwfilters gestuurd te worden om het restant aan stof eruit te filteren. De emissie bevat nu nog slechts waterdamp en een beetje koolstofdioxide. De karakteristieken van de verkregen gereinigde bodem benaderen de achtergrondwaarden van het Vlarebo/Vlarea.

De installatie heeft een capaciteit van 20-30 ton/uur en kan diverse organische polluenten aan: zwaardere olies (in hoge concentraties), PAK's, cyanides, PCB's, gechlorideerde verbindingen en ongeacht de karakteristieken van de bodem waarin ze voorkomen.

"Thermische reiniging daarentegen heeft tot gevolg dat de verontreiniging volledig wordt verwijderd. Eerder dan verbranding betreft het een verdampingstechniek waarbij polluenten worden omgezet in koolstofdioxide en waterdamp."



“Doordat het een mobiele installatie is zijn we niet beperkt tot Vlaanderen. Al moet het duidelijk zijn dat er, gelet op de niet te onderschatten impact van het bodemsaneringsdecreet, hier heel wat werk is voor de installatie. We stellen vast dat in Vlaanderen vooral de privé-markt speelt. Ambtshalve saneringen (bv. in opdracht van OVAM) maken nog maar een klein deel uit van die nochtans sterk groeiende markt.”

Op de vraag of Envisan niet vooral die overheidsopdrachten ambieert, repliceert Ide dat dit een misverstand is. “Het klopt dat de Groep Jan De Nul zich voornamelijk op openbare aanbestedingen toespitst. Doordat het bovendien een groot familiebedrijf is, zonder externe participaties en financiële structuren, is de behoefte aan externe communicatie en het uitwerken van promotiemiddelen beperkt. Een uitgebouwd salesteam dat aan prospectie doet is er niet. Voor Envisan daarentegen is die privé-

markt wel heel belangrijk. We merken dat daar heel wat vraag is naar communicatie. Ik vind het belangrijk dat we als bedrijf helpen meedenken met onze klanten, onze expertise delen om tot de beste oplossing te komen. Op dat vlak willen we verdergaan dan een strakke klassieke klant-leverancier relatie.

Dit doen we trouwens ook in onze contacten met onze concurrenten - vandaar dat wij voorstander zijn van netwerking via verenigingen als BVDA, OVB. Op die manier leren we de sector beter kennen en maken we er ook actief deel van uit dankzij de uitwisseling van ervaring en kennis. Dit laat ook toe om als groep onze sector beter te verdedigen.”



JAN DE NUL
GROUP OF COMPANIES

Milieuactiviteiten:

bodem- en grondwatersanering
slibbehandeling
grondverwerking
stortplaatsen
ecologisch baggeren



Milieubedrijf
Katelijnestraat 2a, B - 9308 Holstede - AALST
Tel.: 053 73 16 52
Telefax: 053 77 28 55
e-mail: info@envisan.com



Hulsdonk 27.B - 9042 Gent-Desteldonk
Tel.: 09 342 31 60
Telefax: 09 342 31 61
e-mail: mav@jandenui.com



Sanering en herinrichting van stort



Slibdrooginstallatie



On situ grondsanering